

Caso de éxito

PRIMER GRUPO

Cómo PRIMER GRUPO ahorró 45.000€ tras la eliminación de 1.320 horas de trabajo, gracias a **Bigle Legal**.

“Lo que más nos gusta de Bigle Legal es la interfaz de usuario. Es intuitiva y muy fácil de usar - puedes crear cualquier documento a medida con unos simples pasos”

Marisol Ruix, Responsable de Expansión

¿Qué es PRIMER GRUPO?

PRIMER GRUPO es una red de agencias inmobiliarias fundada en 1988. La compañía ha aumentado su cuenta en la actualidad con 14 franquicias en la Comunidad Valenciana y actualmente ofrece una amplia gama de servicios de alta calidad y profesionalidad que incluyen:

- Asesoramiento en la compraventa de propiedades.
- Asesoramiento legal y evaluación del mercado.
- Gestión de propiedades.
- Tasación de propiedades.
- Estrategia de marketing para inmobiliarias.

Bigle Legal empezó a trabajar con PRIMER GRUPO en 2017.

¿Cuál era el reto primordial de PRIMER GRUPO?

El objetivo de PRIMER GRUPO siempre ha sido ofrecer el mejor servicio posible tanto a sus franquicias como a sus clientes.

A medida que la empresa crecía, también crecía el volumen de papeleo y el reto de elaborar documentos legales sin errores. Existía una necesidad clara de optimizar y estandarizar el proceso de redacción de contratos y documentación relacionada con la compraventa y alquiler de propiedades.

Marisol Ruix, Responsable de Expansión, quería facilitar y agilizar para sus franquicias los procesos de:

- Colaboración entre el equipo en tiempo real.
- Compartir y acceder a información desde cualquier ubicación y dispositivo.
- Reducir el tiempo de redacción de documentos legales sin errores.
- Facilitar la actualización de contratos cuando cambia la ley.

Ahí es donde la plataforma de automatización de documentos de Bigle Legal entró en juego.



“La idea era clara y directa: queríamos ayudar a nuestros franquiciados a crear contratos o documentos en tan solo tres sencillos pasos. Sin embargo, también era necesario tener en cuenta todas las variables legales y cláusulas que un documento puede tener”

Marisol Ruix, Responsable de expansión.

¿Cuál era la solución?

La Plataforma de automatización de Bigle Legal era la solución ideal para Primer Grupo. Gracias a esta solución, personalizada según las necesidades de la compañía, PRIMER GRUPO consiguió superar sus desafíos iniciales con éxito.

Hoy en día, el equipo utiliza la plataforma de Bigle Legal para una amplia gama de tareas.

○ Automatización de todos los documentos legales necesarios

El tiempo era un factor decisivo para PRIMER GRUPO. En lugar de pasar horas en la redacción de cada contrato y documento legal uno por uno, el equipo ha automatizado completamente el proceso usando la plataforma de Bigle Legal. Elaborar nueva documentación consiste simplemente en rellenar un formulario. Los contratos están listos en escasos minutos, no en horas.

○ Simplificar la actualización de documentos cuando cambia la ley

Una vez se ha automatizado un documento, es sencillo para el equipo de PRIMER GRUPO actualizarlo cuando se produzcan cambios en la legislación.

“Es muy útil, porque tienes al momento toda la documentación que necesitas para una operación”

Jessica Blasco, Director de PRIMER GRUPO Blasco.

“Tenemos más seguridad y tranquilidad. Nuestro departamento legal puede adaptar las plantillas en el momento que se produzca un cambio legislativo de última hora - Y se actualizan automáticamente todos los documentos afectados a través de toda nuestra red de agencias”

Javi Martínez, Director de PRIMER GRUPO Gran Vía.



○ Colaboración on-line y off-line

Todos los documentos están guardados en un servidor seguro en la nube. Esto supone que el equipo y los franquiciados de PRIMER GRUPO pueden trabajar en los documentos en cualquier momento, desde cualquier lugar y cualquier dispositivo. Si se encuentran sin conexión a internet, los cambios realizados se guardan y se sincronizan una vez vuelvan a conectarse.

○ Analizar y monitorizar la actividad

Gracias a la analítica incorporada de Bigle Legal es muy fácil para PRIMER GRUPO monitorizar el progreso de su equipo. Al mismo tiempo, es fácil visualizar el estado de cada proyecto y averiguar quiénes son los miembros más productivos.

○ Integración del CRM

Además de gestionar todos los diferentes tipos de contratos asociados con la compra, alquiler, arrendamiento y venta de propiedades a través de la plataforma, PRIMER GRUPO también ha integrado su CRM.

○ Firmas Digitales

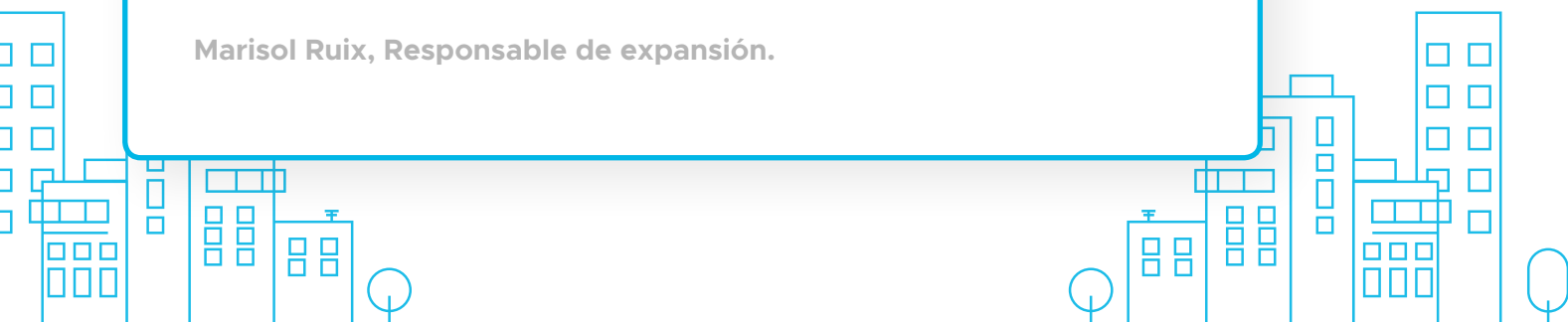
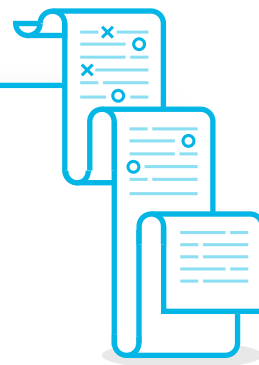
La empresa también utiliza frecuentemente la herramienta de firma digital en conformidad con la ley europea.

“Facilita mucho el trabajo, cada documento tiene la referencia de cliente correcta o el número de propiedad y toda la información necesaria cargada automáticamente,”

Lidia Calvo, Directora de PRIMER GRUPO Inmokass.

“La firma digital permite que nuestros clientes puedan firmar documentos desde cualquier parte del mundo, son tan válidas como si se hubiera firmado el documento delante nuestro en nuestras oficinas,”

Marisol Ruix, Responsable de expansión.





“Ahorrarnos tiempo tanto en la preparación de documentos como en la formación de nuevos franquiciados y hemos mejorado la calidad de nuestros servicios al cliente, ya que los documentos se pueden firmar digitalmente y desde cualquier lugar del mundo.” - Marisol Ruix

¿Fue fácil la implementación?

Todas las franquicias de PRIMER GRUPO usan el software y no podrían estar más satisfechas con el servicio.

“El tiempo que la plataforma les ha ahorrado, sumado a la seguridad de tener todos los documentos actualizados con los últimos cambios legislativos...es algo que nuestros franquiciados aprecian enormemente,” dice Marisol Ruix

Para PRIMER GRUPO la implementación de la plataforma fue un proceso rápido y la incorporación de las franquicias se hizo de forma sencilla gracias al apoyo con el que cuentan desde su oficina central Franquiciadora.

“Solo tuvimos que hacer una sesión de formación con nuestras franquicias para implementar la herramienta- y después tuvimos una llamada de seguimiento con las agencias para saber cómo estaba funcionando la implementación.” Marisol Ruix

¿Y cuáles fueron los resultados?

PRIMER GRUPO produce alrededor de 50 a 60 documentos legales al mes usando la plataforma de Bigle Legal, con una estimación de ahorro de 1.320 horas de trabajo (¡33 semanas laborales!) y 45.360 € al año.

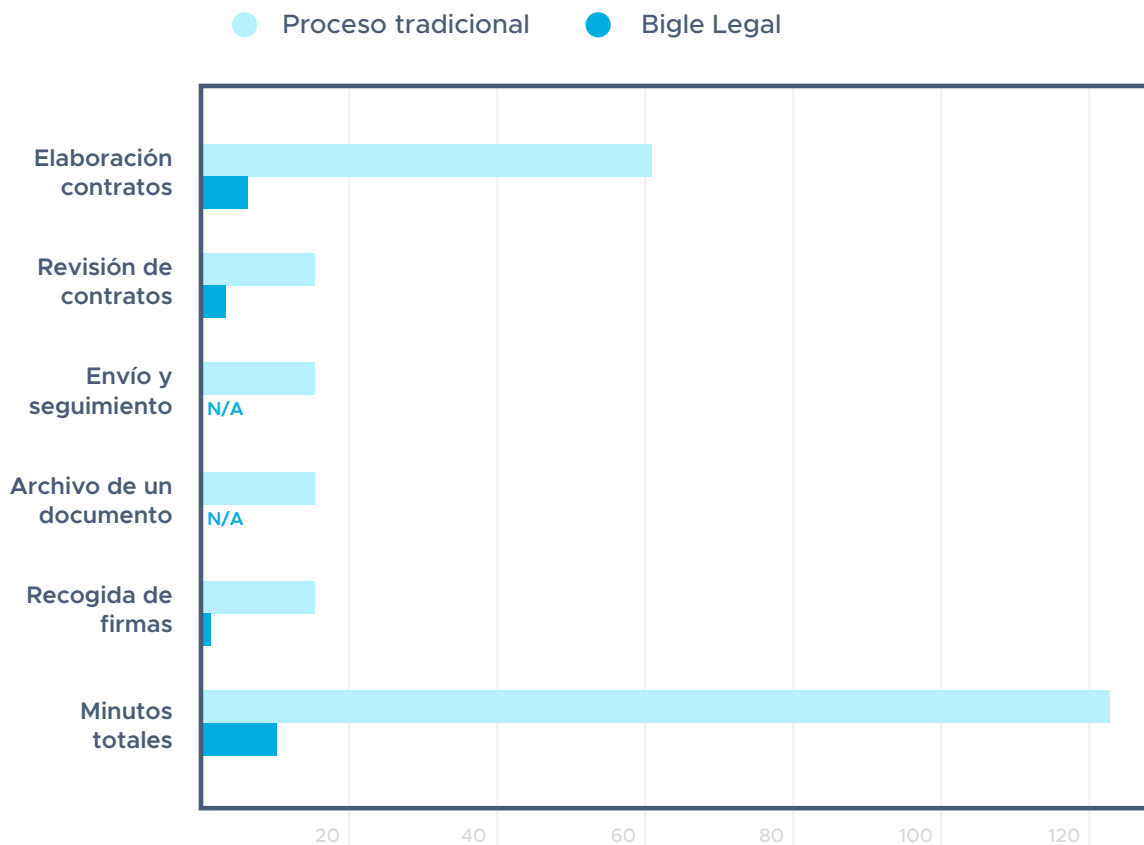
La automatización de documentos de Bigle Legal ha sido un gran éxito para PRIMER GRUPO - ante todo por el servicio mejorado que pueden ofrecer a sus clientes y franquiciados.



Proceso de contratación

A la hora de realizar estos cálculos, no hemos tenido en cuenta el ahorro resultante de introducir mejoras en los procesos y mitigar errores.

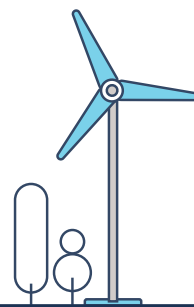
	Tradicional	Bigle Legal
Elaboración de contratos	60'	6'
Revisión de un contrato	15'	3'
Envío y seguimiento	15'	0'
Guardado de un documento	15'	0'
Recogida de firmas	15'	1'
Minutos totales	120'	10'



Número de contratos elaborados por mes: **60 contratos**

Número de horas trabajadas por empleado en un año: **1430 horas**

AHORRO ANUAL RESULTADOS



Costes del método tradicional	48.960 €
Ahorro en horas gracias a la automatización (B.L.)	1.320 Hours
Ahorro económico en tiempo invertido por empleados	39.600 €
Ahorro en material (papel y tóner)	3.600 €
Ahorro en costes de envío	2.160 €

45.360 Euros ahorrados

33 semanas de trabajo

1.320 horas de trabajo



Sobre Bigle Legal

Bigle Legal es la nueva generación de software de automatización documental. Nuestra misión es revolucionar la forma en que los despachos de abogados, profesionales inmobiliarios, notarías y departamentos legales de empresa crean y gestionan documentos. Di adiós a las tareas repetitivas y redirige tus esfuerzos a la asesoría de valor añadido, a trabajo en el cliente y al crecimiento de tu negocio.

Nuestra plataforma segura en la nube automatiza tus documentos complejos y permite crear nuevos contratos en menos de 5 minutos. Gracias a las plantillas de documentos totalmente personalizables, los formularios dinámicos y las firmas digitales con plena validez legal, las empresas pueden ahorrar cientos de miles de euros al año en papeleo repetitivo.



**Sergio Esteve
de Miguel**
CMD & Co-fundador
BIGLE LEGAL



**Alejandro Esteve
de Miguel**
CEO & Co-fundador
BIGLE LEGAL



**Marisol Ruix
Llovera**
Responsable de
Expansión
PRIMER GRUPO

¿Quieres saber cómo la automatización de documentos puede ayudarte a hacer crecer tu negocio?

¡Contacta con nuestros expertos!

Contactar

biglelegal.com

sales@biglelegal.com

Linkedin: [@bigle-legal](https://www.linkedin.com/company/bigle-legal)

Twitter: [@biglelegal](https://twitter.com/biglelegal)

